

40th
anniversary

We Go Beyond

40th
anniversary

 株式会社 システムズナカシマ

 株式会社 システムズナカシマ

[岡山支店] 〒700-0982 岡山県岡山市北区中島田町2丁目3-19

tel.086-234-8111 fax.086-234-8355

東京支店／大阪支店／仙台営業所／名古屋営業所／九州オフィス

www.systems.nakashima.co.jp

We Go Beyond

10年先、20年先の未来に向けて、
システムズナカシマが目指すこと。

40年の間に、私たちを取り巻く環境は大きく変化し、

世の中には新たな課題やニーズが生まれています。

だからこそ私たちは、考え続けます。

これまで提供してきたソリューションの進化はもちろん、

最新テクノロジーを活用した取り組みも進めています。

40周年は、一つの通過点。今後も私たちは、

長年培ってきた技術とノウハウを最大限に活かして、

あらゆる産業の未来を切り拓いていきます。

人と社会の豊かな未来を目指して。



株式会社システムズナカシマは、
おかげさまで創業40年目を迎えました。

MESSAGE



お客様に最適なソリューションを提供し、
なくてはならない企業を目指します。

システムズナカシマは創業以来、おかげさまで40年目を迎える事ができました。この間、CADや営業支援パッケージ、製造業を中心とした受託開発など、様々な業種・業態に向けて数多くのソリューションを展開して参りました。これもひとえに、お客様、販売店様並びに開発パートナー様の長年にわたるご支援と、社員全員の努力の賜物であり、心から感謝申し上げます。当社はこれまで、『ITを通じて顧客の問題解決に協力し、全てのステークホルダーと共存共栄関係を築く』を経営理念として、常に「お客様第一・社員の尊重・高品質のサービス提供と適正な利益」を実践し、ビジネスに取り組んできました。これからの先の見通せない時代、新しい技術を積極的に取り込みながら、お客様に最適なソリューションを提供する、なくてはならない企業を目指して参ります。今日までシステムズナカシマを育てていただきました皆様に、改めて感謝申し上げますと共に、引き続きご指導ご鞭撻のほど、よろしくお願い申し上げます。

代表取締役社長 中島 義雄

HISTORY

システムズナカシマ 40年のあゆみ

創業から40年。システムズナカシマは“お客様第一” “高品質なサービスの提供”をモットーに、製造、建設・設備、情報通信、文教、医療など様々な業種・業態に向けたソリューションを展開。お客様や社会が抱える課題解決に貢献してきました。

1969→2004

1969

ナカシマプロペラ株式会社内に電子計算機導入準備室を新設



1985

「株式会社システムズナカシマ」設立

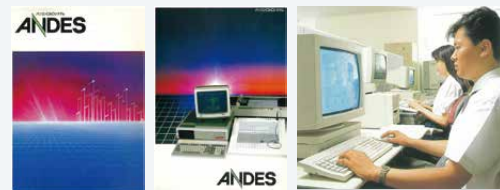
ナカシマプロペラ株式会社のシステム事業部が分離独立し、株式会社システムズナカシマを設立。初代社長には中島博が就任。



中島博 初代社長

パソコンCAD「ANDES」を開発、販売スタート

プロペラ設計で培ってきたCAD技術から二次元CADシステムを開発し、販売を開始。



全国6都市に拠点を開設

東京、大阪、福岡、仙台、名古屋、岡山に拠点を開設し、ANDESを中心としたシステム販売を開始。ノートPC専用CADなど、次々に新製品をリリース。



2001

二代目社長に中島義雄が就任

文教、官公庁、医療など新しい分野に取り組む。



中島義雄 二代目社長

1994

Windows対応CAD「ANDES-ProWin」を開発、販売スタート

他社に先駆けてWindows対応CADをリリース。展示会では多くの注目を集め、ユーザー会も開催。



2003

文教向け管理システム「NICE学校管理」を開発

岡山県岡山市・東京都千代田区の小中学校を中心としたICTサポートを開始。また、高等学校向け学籍管理システム「NICE学校管理」を開発。



1999

Web対応 営業情報管理システム「NICE営業物語」を開発、販売スタート

自社の営業情報を可視化する目的で営業情報管理システム「NICE営業物語」を開発。いち早くWebに対応したことで注目を集める。



1996-1997

設備業向けCAD「ANDES 電設Win」「水道Master」を開発、販売スタート

電気設備用CAD「ANDES 電設Win」、水道設備用CAD「水道Master」など業界に特化したCADを次々と開発。



2005→2024

2005-

2010-

2006

全国設備業IT推進会を発足

設備業者様のIT活用を支援する目的で発足。2021年に「一般社団法人全国設備業DX推進会」へ名称変更し、会員組合1316組合、約60,000社が会員となる。さらに2021年には「全国建設業DX推進会」を設立し、建設業のDX推進のための支援を行う。



2016

顧客情報&工事情報管理サービス「工事の匠」をリリース

オンプレ型の顧客管理システム「顧客MasterPro」のクラウド版としてリリース。また、設備業のトータル業務管理システム「匠BASE」もリリースした。



2010

スマートフォン向け営業報告作成ツール「NICE営業物語Smart」を開始



設備業向けCAD「ANDES電匠」「ANDES水匠」をリリース

設備業向けCADシリーズをWin・MasterからANDESシリーズへ刷新。



2014

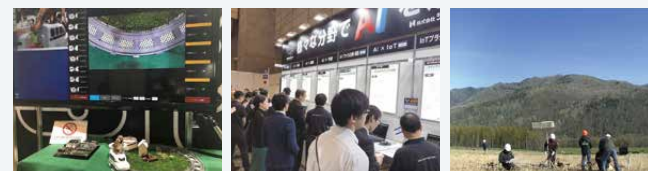
サイボウズ社と提携し、「NICE営業物語 on kintone」を提供開始

サイボウズ社と提携して、クラウド版のSFA「NICE営業物語 on kintone」の提供を開始。



ナカシマ未来研究所 NaFLA発足

最新技術の情報共有や商品づくりへの挑戦がスタート。また、ドローンを用いた山岳遭難者捜索の大会に出場。



2023

kintoneと繋がるAIエンジン「Alntone+」を開発

kintoneの情報をAIが学習し、予測&レコメンドするシステムを開発。



コロナ禍の中で、オンライン展示会作成ツールを開発

新型コロナウイルスの影響で社会が変化する中、世間のニーズに素早く対応し、オンライン展示会作成ツール「WebEXPO Master」を開発。



2018

パートナーミーティングを開催

パートナー向けのイベントとして、パートナーミーティングを開催。以降、毎年開催するイベントとなる。

2024

創業40周年を迎える

40th

2022

新社屋「NXビル」竣工

ナカシマグループでの連携を加速させるために新社屋「NXビル」が建設され、岡山支店が移転。



2020

AIによる材料拾い出しシステム「拾いの匠AI」を開発

他にもAIによる図面認識・画像認識ができるシステムを開発。AIモデルを短期間で構築できるプラットフォーム「roboflow」の販売代理店を担うなどAI関連の事業を数多く手掛ける。



2020-



VISION

次の10年に向けて私たちが目指すこと

システムズナカシマ 10年ビジョン

あらゆる業種・業態に最適なソリューションを提供し、
パートナーの皆様と共にオープン・イノベーションを加速させるために。
50周年に向けた私たちの指針となる「10年ビジョン」をご紹介します。

CAD事業

設備業向けサービスの分野では、クラウドサービスの拡充に注力し、「図面作成を支援するCAD」から「現場と事務所をつなげる図面ソリューション」へと変革します。また、事業領域を拡大し、大型建物修繕分野において弊社の技術で課題を解決できるよう挑戦します。CAD事業部は「最適ソリューションベンダー」として、刻々と変化する皆様の課題に対し、最適な解決方法を提案し続けます。

NaFLA

NaFLA（ナカシマ未来研究所）は、AIやその他の最先端技術、世界各国で話題の製品やサービスに関する情報をいち早くキャッチし、その有効性を検証することを使命とする組織です。獲得した知識や技術を基に、自社の製品開発や受託案件に革新をもたらし、顧客に対して新たな価値を継続的に提供する基盤を構築します。

受託開発事業

長年、グループ会社におけるシステム開発・サポートで培った生産現場改革のノウハウや最新の技術スキルを基に、これまで製造業をはじめ、多くの業種のお客様のシステム構築に携わってきました。今後も新技術の習得と品質向上を追求し続け、ITを通じてお客様の課題解決と新たな価値創造に取り組み、事業経営の真のパートナーとして、常に進化していきます。

NICE事業

NICE事業は、サイボウズ社のkintoneをベースに、SFAをはじめとする様々な業務・業種に対応できるセミオーダーのサービスを提供し、より多くのお客様の満足度および利便性の向上を目指します。また、AIなどの最新トレンドを取り入れ、データの入力支援および蓄積されたデータの有効活用を容易にする仕組みを提供していきます。

公共事業

地方自治体が取り組む「デジタル田園都市国家構想」を推進するため、デジタルを活用した地域の課題解決や魅力の向上実現に向けた取り組みを支援していきます。また、地域活性化の一環として、世界的に有名な建築家・隈研吾氏にデザイン・監修を依頼し、2024年4月に吉備中央町にイノベーション創出の場として「吉備高原Nスクエア」をオープンしました。人々の交流の中で地域活性の象徴となる場を目指します。

Keyman Interview

最新技術の研究開発とサービス化を加速させ、
あらゆるご要望に応え続けていきます。

営業本部 執行役員 田畑 俊幸

40周年の節目に当社では新たなビジョンを設定し、お客様やパートナー様を含むすべてのステークホルダーとの共存共栄を目指して、「最適創造で未来を切り拓く」というスローガンを掲げました。皆様と一緒に未来を切り拓く。高品質なサービスで最適創造を実現する体制を築く。スローガンにはそんな2つのメッセージを込めています。私たちはこれまで、常にお客様の課題に真摯に向き合い、培ってきた経験と強み、そして様々なIT技術を駆使してお客様と共に課題を解決してきました。多様化する環境の中でこの使命を全うするために、最新技術の研究開発とサービス化のサイクルを加速させ、今後も皆様のご要望に応え続けることをお約束します。

Message from members

システムズナカシマの「これまで」を支えてくれた社員が、
「これから」をどう捉え、何に挑戦していくのか。
社員たちの決意のメッセージをご紹介します。

エンゲージメントを向上
させ、お客様のベスト
パートナーになる！



独自の価値やサービスで
お客様の心をつかみ
シェア拡大を図りたい



新たな発想や技術を取り入れ、
これまでにない価値を創造したい



人間にしかできない発想で
イノベーションを起こす！



夢をかたちにする会社として
お客様と共に豊かな
未来を創造したい



岡山から日本全国に
発信している
製品を開発したい！



すべての従業員が
やりがいと幸福を
感じられる会社になりたい



イノベーションを生み出す
才能が集まる
オープンな会社になる🎯



ずっと働きたい！
そう思える会社にな
っていききたい



快適な環境と人間関係を
自慢したくなる会社を作る！



設備業の業務全般を包括的
トータルソリューション
の提供



自然と頼られる、
頼りになる
営業になりたい。



チームワークを重視し、
協力しあえる文化を育む。



地元岡山の産業振興と
地域社会の発展に貢献したい

